|  |
| --- |
| 13. Mai 2019**Ansprechpartner Presse****Michael Richter**Evonik Performance Materials GmbHLeiter Kommunikation & IntegrationTelefon +49 201 177-4375michael.richter@evonik.com**Ansprechpartner Fachpresse****Dr. Dirk Höhler**Leiter Marketing & Sales Performance IntermediatesTelefon +49 2365 49-86561Telefax +49 2365 49-6500dirk.hoehler@evonik.com |
|  |
|  |
|  |

**Evonik Performance
Materials GmbH**

Rellinghauser Straße 1-11

45128 Essen

Telefon +49 201 177-01

Telefax +49 201 177-3475

www.evonik.de

**Aufsichtsrat**Dr. Harald Schwager,Vorsitzender

**Geschäftsführung**

Dr. Joachim Dahm, Vorsitzender

Dr. Michael Pack,
Magdalena Wagner,

Rainer Wobbe

Sitz der Gesellschaft ist Essen

Registergericht

Amtsgericht Essen

Handelsregister B 25779

„Outside the box“: die Digitalisierung im C4-Verbund geht in die nächste Runde

Performance Intermediates (PI) ist ein Produzent von C4-basierten Materialien für den Kautschuk-, Kunststoff- und Spezial-chemiekalienmarkt. Als ein wichtiger Bestandteil der Evonik Performance Materials GmbH vereint das Geschäftsgebiet exzellente Produkte, starke Marktpositionen, integriertes Prozessmanagement und operative Exzellenz.

Die intelligente Gestaltung des ChemieGeschäfts bedeutet den konsequenten Ausbau dieser Stärken - gemeinsam mit Kunden. Denn vorbei sind in der Chemie die Zeiten, in denen Markt-wachstum vor allem durch „closed shop“-Mentalität, Patente und Abschottung erzielt wurde. Im Gegenteil: Insbesondere im Zeitalter von Digitalisierung, Crowd-Sourcing und Outside-the-box-thinking entsteht Fortschritt zunehmend durch Transparenz und Kooperation. Und zwar entlang der kompletten Wert-schöpfungskette.

Das bestätigt eine Befragung, die Performance Intermediates (PI) vor kurzem mit rund 150 Kunden durchgeführt hat. Neben der persönlichen Beziehung, wünschen sich Kunden vor allem Kontaktmöglichkeiten über verschiedene zusätzliche Kommunikationskanäle und Partnerschaften in den Bereichen Produkt- und Technologieentwicklung.

„Das chemische und technologische Wissen gemeinsam mit den Kunden in Form von Partnerschaften zu nutzen und so neue Produkte, Services und Technologien zu entwickeln – das ist das Erfolgsrezept für die Zukunft,“ so Dirk Höhler, Leiter Marketing & Vertrieb bei Performance Intermediates. „Indem wir beispiels-weise unsere Online-Plattform C4Connect® gemeinsam mit den Kunden optimieren und weiter ausbauen, setzen wir Maßstäbe in unseren Märkten und gestalten die Zukunft der C4-Chemie gemeinsam mit unseren Kunden.“

Dieser Logik folgend ging kürzlich die C4Buy® Plattform online. Mittlerweile wurden über diese Spot-Plattform schon insgesamt fast 7.000 Tonnen Produkte verkauft: MTBE, Butadien und

n-Butan. Damit könnte die Rasenfläche des Signal-Iduna-Park 1,5 mal mit Tankwagen gefüllt werden.

An dem nächsten Modul der C4Connect®-Welt arbeitet Performance Intermediates gerade: C4Business®. Dort erhalten Kunden einen Überblick über Kennzahlen mit PI, eine Kollaborationsmöglichkeit für gemeinsame Projekte sowie Zugang zu kundenbezogenen Market Insights. Gemeinsam mit drei Kunden entsteht gerade eine Pilotanwendung, die dann im Laufe des Jahres für alle ausgeweitet wird.

„Auch bei C4Business® steht wieder der Kunde im Fokus. Denn die Erkenntnisse, die wir aus der engen Zusammenarbeit gewinnen sind für die Weiterentwicklung essentiell. Nur so können wir Lösungen entwickeln, die dem Kunden einen Mehrwert bringen. Zum Beispiel indem sie sich nahtlos in seine Welt einfügen“, so Waldemar Fuchs, Leiter eBusiness Interfaces bei Performance Intermediates. Der angestrebte Effekt: schnellere und effizientere Informations- und Warenflüsse und dadurch höhere Kundenzufriedenheit.

Ähnlich sieht das auch Robert van Nielen, Geschäftsführer Large Industries von unserem Kunden Air Liquide Deutschland GmbH: "Als fester Bestandteil unserer Unternehmensstrategie spielt Digitalisierung auch für Air Liquide weltweit eine wichtige Rolle. Im Mittelpunkt stehen dabei die Bedürfnisse unserer Kunden, auf die wir dank innovativer Lösungen auch in einem immer schneller werdenden Umfeld optimal reagieren können.“

„We make digitalization simple“ lautet der zugehörige Slogan von PI. Weitere Informationen über die wachsende Anzahl der digitalen Möglichkeiten finden Sie hier:

https://c4-chemicals.evonik.com/product/performance-intermediates/de/ebusiness/

**Informationen zum Konzern**

Evonik ist eines der weltweit führenden Unternehmen der Spezialchemie. Der Fokus auf attraktive Geschäfte der Spezialchemie, kundennahe Innovationskraft und eine vertrauensvolle und ergebnisorientierte Unternehmenskultur stehen im Mittelpunkt der Unternehmensstrategie. Sie sind die Hebel für profitables Wachstum und eine nachhaltige Steigerung des Unternehmenswerts. Evonik ist in über 100 Ländern der Welt aktiv und profitiert besonders von seiner Kundennähe und seinen führenden Marktpositionen. Im Geschäftsjahr 2018 erwirtschaftete das Unternehmen in den fortgeführten Aktivitäten mit mehr als 32.000 Mitarbeitern einen Umsatz von 13,3 Mrd. € und einen Gewinn (bereinigtes EBITDA) von 2,15 Mrd. €.

**Über Performance Materials**

Das Segment Performance Materials wird von der Evonik Performance Materials GmbH geführt. Im Mittelpunkt der weltweiten Aktivitäten des Segments stehen die Entwicklung und Herstellung von polymeren Werkstoffen sowie Zwischenprodukten vor allem für die Gummi- und Kunststoffindustrie sowie für die Agroindustrie. Das Segment erwirtschaftete im Geschäftsjahr 2018 mit rund 4.100 Mitarbeitern einen Umsatz von 3,98 Milliarden €.

**Rechtlicher Hinweis**

Soweit wir in dieser Pressemitteilung Prognosen oder Erwartungen äußern oder unsere Aussagen die Zukunft betreffen, können diese Prognosen oder Erwartungen der Aussagen mit bekannten oder unbekannten Risiken und Ungewissheit verbunden sein. Die tatsächlichen Ergebnisse oder Entwicklungen können je nach Veränderung der Rahmenbedingungen abweichen. Weder Evonik Industries AG noch mit ihr verbundene Unternehmen übernehmen eine Verpflichtung, in dieser Mitteilung enthaltene Prognosen, Erwartungen oder Aussagen zu aktualisieren.